



Wir gehen voraus. Unsere 2.350 Mitarbeiter entwickeln zukunftsweisende Lösungen für die Sparkassen-Finanzgruppe und gestalten Marktfolge-Prozesse von morgen.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort **Hamburg** suchen wir einen

Mitarbeiter Vertrieb für Finanzdienstleistungen (m/w/d)

Diese Stelle ist zunächst für ein Jahr befristet, eine Übernahme in ein unbefristetes Arbeitsverhältnis ist nicht ausgeschlossen.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit in Zusammenarbeit mit den Vertriebsleitern/innen
- Erstellung von Markt- und Kundenanalysen sowie Erkennen und Bearbeiten von Vertriebsansätzen
- Qualitative Vor- und Nachbereitung von Kundenbesuchen und -terminen (u.a. Terminkoordination, Informationsbeschaffung, Erstellung von Präsentationsunterlagen und Dokumentation)
- Bearbeitung von Kundenanfragen zu den Produkten und Erstellung von Angeboten
- Überwachung und eigenverantwortliches Management des Tagesgeschäfts mit dem Kunden
- Pflege von gewonnenen Kunden- und Interessenten-Informationen im CRM-System sowie Erstellen von Statistiken und Analysen aus dem CRM-System
- Bearbeitung allgemein anfallender Verwaltungsaufgaben und aktive Gestaltung zur Optimierung interner Abläufe im gesamten Vertriebsprozess
- Steuerung von externen Dienstleistern z.B. im Rahmen von Produktkampagnen oder Vertriebsveranstaltungen
- Mitwirkung bei der Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Messen und Veranstaltungen

Sind Sie das?

- Abgeschlossene bankkaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation, betriebswirtschaftliche Kenntnisse bzw. Studium mit betriebswirtschaftlicher Ausrichtung wünschenswert
- Mindestens 2-3 jährige Erfahrung im Vertriebssupport oder ähnliche Funktion idealerweise im Finanzdienstleistungssektor bzw. Prozessdienstleistungssektor
- Umfangreiche MS-Office Kenntnisse, insbesondere Excel und PowerPoint
- Hohes Maß an Kundenorientierung gepaart mit Flexibilität und Teamgeist
- Strukturierte, zielgerichtete Arbeitsweise, ausgeprägte Eigeninitiative und Eigenorganisation
- Kommunikationsfreude, Diplomatie und Lösungskompetenz
- Fähigkeit und Bereitschaft, sich kurzfristig gegebenenfalls fehlendes Wissen anzueignen und sich mit Eigeninitiative permanent weiter zu entwickeln, Lernbereitschaft

Gut zu wissen:

- Übernahme von Verantwortung und Gestaltungsspielräume in agilen Teams und moderner Führung
- Interdisziplinäres Arbeiten in einem dynamischen Marktumfeld
- Flexibles und mobiles Arbeiten
- Schulungs- und Weiterbildungsangebote
- Förderung von Gesundheits- und Sportangeboten
- Gute Anbindung zu den öffentlichen Verkehrsmitteln

Mit einem Klick zum Gespräch:

Werden Sie Teil unseres Teams und senden Sie uns Ihre Bewerbung ausschließlich per E-Mail an karriere@s-servicepartner.de. Susanne Avci-Künmann aus dem Personalmanagement freut sich auf Ihre Unterlagen. Bei Fragen rufen Sie sie gern unter +49 40 25317-1009 an.

Mehr Informationen über uns finden Sie unter www.s-servicepartner.de