



Wir gehen voraus. Unsere Unternehmensgruppe mit 2.350 Mitarbeitern bietet zukunftsweisende Lösungen für die Sparkassen-Finanzgruppe. An insgesamt elf Standorten unterstützen wir unsere Kunden mit einem breiten Spektrum von Marktfolge-Prozessen. Manuell war gestern, automatisiert ist heute. Sie stellen sich neuen Herausforderungen mit frischen Ideen und tatkräftigem Handeln? Dann sind Sie bei uns richtig.

Beim Ausbau unseres Neukundengeschäfts mit industriellen Lösungen sind Ihre Fähigkeiten und Kompetenzen gefragt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

## Vertriebsleiter für die Region Mitte (Hessen und Thüringen) (m/w/d)

### Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Durchführung und Steuerung von Akquise-, Angebots- und Vertragsabschlussprozessen zunächst für Hessen und Thüringen (Region Mitte) in Städten wie Frankfurt am Main, Erfurt, Kassel, Wiesbaden, Jena und Gera
- Strukturierung und Weiterentwicklung der Verkaufsgebiete und Sicherstellung der operativen Umsatz- und Ertragsziele
- Etablierung neuer Geschäftsbeziehungen und Ausbau der Zusammenarbeit mit unseren Bestandskunden
- Fachliche Führung von interdisziplinären Teams
- Aufbau und Management von Kontaktnetzwerken sowie Eskalations- und Beschwerdemanagement im Innen- und Außenverhältnis
- Kontinuierliche Weiterentwicklung des Vertriebs durch Optimierung der Prozesse und Abläufe
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden sowie auf Messen und Events

### Sind Sie das?

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann sowie wirtschaftswissenschaftliches Studium mit betriebswirtschaftlicher Ausrichtung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrungen als ergebnisverantwortlicher Kunden-, Vertriebs- oder Key Account Manager
- Erfolge beim Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Analytische Fähigkeiten, mit denen Sie die Herausforderungen für unsere Kunden sowie deren Märkte erkennen und verstehen
- Diplomatische und kommunikative Fähigkeiten über alle Hierarchieebenen
- Begeisterungsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsstärke
- Netzwerker mit persönlichem Netzwerk in der Sparkassen-Finanzgruppe
- Selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Reisebereitschaft

### Gut zu wissen:

- Übernahme von Verantwortung und Gestaltungsspielräumen in agilen Teams und moderner Führung
- Interdisziplinäres Arbeiten in einem dynamischen Marktumfeld
- Flexibles und Mobiles Arbeiten
- Schulungs- und Weiterbildungsangebote
- Förderung von Gesundheits- und Sportangeboten

### Mit einem Klick zum Gespräch:

Werden Sie Teil unseres Teams und senden Sie uns Ihre Bewerbung ausschließlich per E-Mail an [karriere@s-servicepartner.de](mailto:karriere@s-servicepartner.de). Susanne Avci-Künmann aus dem Personalmanagement freut sich auf Ihre Unterlagen. Bei Fragen rufen Sie sie gern unter +49 40 25317-1009 an.

Mehr Informationen über uns finden Sie unter [www.s-servicepartner.de](http://www.s-servicepartner.de)